

Еще во второй половине 19-го века использовалось понятие тарифной системы [1003, с. 13].

Интересно отметить, что в одно и то же время выходят статьи, в одних из которых тариф рассматривается как причина благосостояния, а в других - наоборот, при этом происходит это в одном и том же номере научного журнала (например - [1006] и [1007]). В одной статье говорится о том, что тариф приводит к формированию монополий и увеличению цен, в другой отрицается создание монополий и утверждается уменьшение цен. Таким образом, подобные критерии не являются определяющими для такой экономической категории как таможенный тариф.

Понятие запретительной таможенной пошлины является относительным, а не абсолютным и, по сути, с точки зрения экономического эффекта (а не постулируемой цели применения) оно было сформулировано Томасом Никсоном Карвером в 1902, а именно: пошлина носит запретительный характер в случае, когда и предложение, и спрос очень эластичны, то есть малое увеличение цены приведет к очень большому падению потребления, а малое падение цены приведет к значительному сокращению предложения: по сути, ни потребителя, ни производителя нельзя заставить платить таможенную пошлину - товар просто прекращает импортироваться [1011, с. 169].

«Конвенциональный тариф» - тариф, содержащий ставки, подразумевающие режим наибольшего благоприятствования, то есть основанный на торговых соглашениях. «Общий», или «автономный тариф» - тариф, содержащий все остальные ставки (не для режима наибольшего благоприятствования) [1012, с. 104].

Проблема протекционизма в том числе в том, что создается определенная промышленная группировка («grouping») населения, поддержка которой в значительной степени зависит от продолжения действия законодательства, защищающего имущественные интересы труда и капитала за счет других отраслей, то есть создавая конкуренцию не с иностранными товарами, а с не защищаемыми отраслями [1013, с. 154].

Исследование понятия тарифа подразумевает определение эффекта таможенных пошлины на индивидуума и на промышленное общество в целом [1019, с. 26].

В том, что касается влияние тарифа на индивидуума, здесь речь идет в первую очередь о роли тарифа в изменении распределения богатства

[1019, с. 26]. Предметом исследования в данном случае выступают капитал, инвестированный в ту или иную отрасль промышленности (формы такого капитала, условия инвестирования и другие связанные вопросы), типы организации бизнеса (доходы компаний, дивиденды, условия деятельности монополий, конкурентные условия в отрасли), место рабочей силы (номинальная и реальная заработная плата, условия эффективности труда и прочее), монополии (насколько тариф содействует монополизации в тех или иных сферах), потребитель (цена и сравнительное качество товара) [1019, с. 26 - 27].

Исследование влияние тарифа на промышленное общество в целом подразумевает изучение взаимосвязей между различными отраслями промышленности, на которые оказывает воздействие таможенный тариф [1019, с. 27].

Для исследования таможенного тарифа некоторыми учеными предлагается сравнительный метод, но при этом характеризующийся большой осторожностью и тщательностью, принимая во внимание, что цены являются очень нестабильным критерием, изменяющимся как от страны к стране, так и со временем - кроме того, надо понимать, что экономическая жизнь это комплексное явление и его элементы нельзя сегрегировать и исследовать один за одним [1019, с. 27].

После первой мировой войны, с всплеском протекционизма, в Австралии были введены «отложенные таможенные пошлины», которые должны вступать в силу в определенные даты в будущем для защиты потенциальных отраслей, которые могут вскоре развиваться [1021, с. 178].

После Первой мировой войны характерным было то, что при малейшем риске конкуренции производители требовали защиту [1021, с. 180].

Отмечается, что очень опасно считать, будто адвалорные ставки однозначно корректируют свои эффекты с изменением цен (а тем более если таким образом изменять специфические пошлины, приспособивая их к своим адвалорным эквивалентам) [1021, с. 182].

Принцип гибкости тарифных систем проявляется, например, в антидемпинговых пошлинах, которые применяются в отдельных случаях [1021, с. 183].

Отмечается, что активное продвижения политики свободной торговли помогло Великобритании закрепить свое монопольное положение в

международных экономических отношениях [1021, с. 183].

Ставилось под сомнение правомерности рассматривать в рамках теории таможенного тарифа страны как «страны-кредиторы» и «страны-дебиторы» [1022, с. 15 - 17].

В каком-то плане, вводя защитный тариф и увеличивая цены, чтобы защитить интересы определенных групп против иностранных производителей, страна по сути обкладывает себя налогом - это одно из условия поддержания защитной тарифной системы [1023, с. 34]. Как отмечается, это может быть оправдано для некоторых промышленных товаров и отраслей, необходимых для национальной безопасности (например, это стало очевидным относительно химической промышленности после Первой мировой войны) [1023, с. 34]. Кроме того, в разумных пределах это может помочь становлению молодых отраслей и диверсификации национального производства, поскольку географическая специализация это не статическое, а динамическое условие [1023, с. 34].

Деление тарифа на фискальный, защитный и другие виды довольно спорный, так как не дает никакой определенности и может интерпретироваться по-разному разными участниками экономики и в разные периоды времени [1025, с. 200].

Тарифная система, существующая в течение долгого периода времени, приводит к тому, что отрасли и компании становятся напрямую связанными с ней, и ее изменение может иметь, следовательно, катастрофические эффекты, которые могут быть как положительными, так и отрицательными [1057, с. 151-152]. Отмечается, что может понадобиться 2 или 3 поколения, чтобы адаптироваться к новому принципу тарифного регулирования [1057, с. 157].